

<https://www.dg-consulting.be/?jobs=business-developer>

Business Developer Indépendant (secteur Recrutement)

Organisme employeur
DG-CONSULTING

Description

Tu es un profil commercial indépendant, orienté résultats et relations humaines ? Rejoins **DG-CONSULTING** pour développer notre réseau d'entreprises partenaires et contribuer à notre croissance dans le secteur du **recrutement et des ressources humaines**.

Type de poste
Indépendant

Lieu du poste
Mons
Télétravail possible

Date de publication
8 novembre 2025

Responsabilités

- Identifier et prospecter activement des entreprises souhaitant recruter ou externaliser leur recrutement.
- Présenter les services de DG-CONSULTING et détecter les besoins en recrutement, coaching ou outplacement.
- Construire une relation durable avec les décideurs RH et dirigeants de PME.
- Collaborer avec l'équipe interne pour assurer un suivi fluide des missions signées.
- Participer à la croissance du portefeuille clients sur base d'objectifs réalistes et stimulants.

Qualifications

- Statut d'indépendant (ou souhait de le devenir).
- Expérience confirmée en prospection B2B, vente de services ou recrutement.
- Excellentes compétences relationnelles et sens du conseil.
- Autonomie, persévérance et esprit d'initiative.
- Connaissance du tissu économique local (PME, TPE, acteurs RH) = un vrai plus.

Avantages du poste

- Collaboration flexible et évolutive au sein d'un réseau dynamique.
- Commissions attractives sur chaque partenariat signé.
- Liberté d'organisation : tu gères ton agenda et ton secteur.
- Accès à une image de marque reconnue et à des outils professionnels.
- Possibilités de collaboration à long terme et d'évolution vers des missions de recrutement complètes.

Contacts

Envoie ton **profil LinkedIn ou CV** accompagné d'un court message expliquant ta motivation à :

info@dg-consulting.be

ou via notre site web : www.dg-consulting.be

Rejoins une aventure humaine et ambitieuse où ton talent commercial fera la différence